



About Dennis Goedde

New AGP member

Dennis' way:

Deals (Transaction Services), Consulting (Strategy & Operations/Business Technology)

Wie hast du dich auf das AGP vorbereitet?

Abgesehen von all den Fallstudien, die ich zur Vorbereitung auf das Bewerbungsgespräch durchgearbeitet habe, habe ich versucht, mich mit dem Leistungsportfolio von PwC vertraut zu machen, um eine Vorstellung davon zu bekommen, wo meine spezifischen Interessen liegen. Als AGP-Teilnehmer habe ich die Chance, in vier verschiedenen Teams in unterschiedlichen Geschäftsbereichen tätig zu sein. Es war mir wichtig, die Tätigkeitsbereiche von PwC genau zu verstehen. Natürlich können sich die Interessen ändern, wenn man erst einmal mit dem Programm begonnen hat. Es ist aber trotzdem sinnvoll zu wissen, welche Gebiete innerhalb der Bereiche Deals und Consulting man genauer kennenlernen möchte. Als ich wusste, auf welchem Gebiet mein erster Einsatz sein würde, begann ich mich vorzubereiten, indem ich mich etwas in das entsprechende Thema einlas. Ich hatte leider nicht allzu viel Zeit, mich ausgiebig auf das Programm vorzubereiten, da ich meinen Master erst kurz vor Eintritt bei PwC abschloss. Die Unterstützung durch das Team sowie die Lern- und Schulungsangebote bei PwC sind jedoch wirklich grossartig, sodass es einem nicht schwerfällt, sich die besonderen Fähigkeiten, die man für die Arbeit braucht, anzueignen.

Welchen Nutzen erwartest du von diesem Programm?

Ursprünglich beschloss ich vor allem aus drei Gründen, mich zu bewerben: Erstens wollte ich in verschiedenen Bereichen des Advisory-Geschäfts tätig sein, um so ein besseres Verständnis der unterschiedlichen Projekte in den Bereichen Deals und Consulting zu erlangen. Zweitens hoffte ich, dass es mir gelingen würde, bei PwC ein breites Netzwerk aufzubauen, denn Netzwerke sind in fast jedem Geschäft von grundlegender Bedeutung. Ich wollte darauf aufbauen, dass ich die Gelegenheit hatte, in vielen verschiedenen Teams zu arbeiten. Drittens schien mir die Möglichkeit, während einer der Rotationen im Ausland zu arbeiten, ebenfalls ein hervorragender Aspekt des Programms, denn dadurch hat man die Chance, eine neue Stadt zu erkunden und in einem neuen Arbeitsumfeld tätig zu sein.

Bisher sind all meine Erwartungen erfüllt worden, und die Teilnahme an diesem Programm macht mir grosse Freude. Zurzeit arbeite ich an einem aufregenden verkäuferseitigen Mandat des Geschäftsbereichs Deals von PwC. Für meinen nächsten Einsatz werde ich mich dem Team Sports Advisory bei PwC Consulting anschliessen, wo ich mich mit strategischen Projekten für bekannte Sportverbände befassen werde. Dieser Kontrast und diese Vielfalt in Bezug auf die Aufgaben und Erfahrungen sind einmalig am AGP, und ich freue mich auf alles, was noch auf mich zukommt.

